

IHR NUTZEN

Dieses Seminar wendet sich speziell an Finanzdienstleister und Unternehmer, die künftig erfolgreicher Finanzierungen mit Fremdkapitalbedarf bei Banken oder anderen Investoren platzieren wollen.

Sie verstehen, warum Banker so denken, wie sie denken.

Sie kennen die wesentlichen Bewertungskriterien bei der Kreditentscheidung und wissen, wie Sie die Kreditwürdigkeit Ihrer Kunden optimal darstellen können.

Sie wissen, wie Sicherheiten bewertet werden und warum diese so wichtig sind. Sie können die Besicherung von Krediten verbessern.

Sie können frühzeitig beurteilen, ob eine Finanzierungsanfrage eine Chance hat.

Erfolgreicher Finanzieren



IHR REFERENT

Peter Sagert ist Bonitätsanalyst / Rating-Advisor IHK und arbeitet seit Jahren als Unternehmensberater und Finanzcoach bei Existenzgründern, kleinen und mittleren Unternehmen.

Er spricht sowohl bankisch als auch unternehmerisch und kann erfolgreich zwischen beiden Kulturen vermitteln.

Er ist Autor von diversen Fachartikeln, hat den Fernlehrgang „Rating-Fachkraft IHK“ für Fernschule Weber entwickelt und bildet selbst Rating-Advisor in Zusammenarbeit mit der IHK Gera aus.

Anmeldung und weitere Infos unter

www.unternehmerservice24.de/Seminare/

Peter Sagert
Unternehmensberatung

Köpenicker Str. 168
12683 Berlin-Biesdorf

Telefon : 030 – 992 839 24
Telefax: 030 – 992 839 25
Mobil: 0151 – 147 808 41
E-Mail: kontakt @unternehmerservice24.de

Zertifiziert nach DIN EN ISO 9001:2008,
denn Qualität und Kundenzufriedenheit sind uns besonders wichtig!



Tagesseminar Erfolgreicher Finanzieren

Peter Sagert
Unternehmensberatung

Es ist wie beim Monopoly:

Wer die Spielregeln kennt,
hat größere Chancen
zu gewinnen!

Ihr Nutzen

- Sie kennen die Spielregeln und sind Ihren Mitbewerbern einen Schritt voraus.
- Sie können Vorhaben bei Banken erfolgreicher präsentieren, weil Sie wissen, was Banker wollen und brauchen.
- Sie können mit einfachen Maßnahmen die Kreditwürdigkeit verbessern bevor eine Kreditanfrage gestellt wird.

Ihre Investition

Dauer von 9:00 bis ca. 17:00 Uhr

Teilnahmegebühr: 299,00 EUR
 zzgl. 19% MwSt.
 inkl. Mittagsimbiss und Teilnehmerunterlagen.

Ihre Anmeldung

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldung. Auf unserer Seite www.unternehmerservice24.de/ finden Sie weitere Informationen, Termine und ein Anmeldeformular.



Schwerpunkte im Seminar

Was Bilanzen verraten?

- welche Bilanzkennzahlen sind besonders wichtig und wie werden Sie bewertet
- Wie wird Anlagevermögen bewertet?
- Warum ist working capital Managementleistung?

Was sagt die Gewinn- und Verlustrechnung?

- Warum wird die Rohertragsentwicklung betrachtet?
- Was ist Kerngeschäft?
- Wo liegt der Schwerpunkt der Wertschöpfung?

Welche Bedeutung hat die Cash-flow-Rechnung?

- Wie kann die Investition begründet werden?
- Wie kann die Kreditwürdigkeit vorgerechnet werden?

Was sagt die strategische Planung über das Management aus?

- Wie sieht das Gewinn-Modell aus?
- Welche Rolle spielen Branchentrends?

Welche Soft-Facts sind bedeutsam?

- Welche Bedeutung hat die persönliche Bonität?
- Wie sieht es mit der Innovationsfähigkeit aus?
- Was wird im Risikomanagement getan?
- Gibt es eine Notfallplanung?

Wie kann die Kreditwürdigkeit verbessert werden?

- Welche Maßnahmen greifen schnell?
- Wie sieht der Businessplan aus?

Die Fakten

Jedes Unternehmen wird als Bankkunde regelmäßig einem Bonitätsrating unterzogen, dessen Ergebnis entscheidet über Kreditvergabe und/oder Kreditverlängerung sowie über die Kreditkonditionen.

Schlechte Bonität bedeutet geringe Chancen auf Kredit bzw. schlechte Kreditkonditionen für das Unternehmen.

Die Beschaffung von Fremdkapital gelingt umso besser, je besser das Unternehmen seinen zukünftigen Erfolg nachvollziehbar darstellen kann, zeigen, dass es strukturell gesund ist, und ausreichende Sicherheiten anbieten kann.

Um das festzustellen, wird das Unternehmen bezüglich seiner künftigen Schuldendienst-Fähigkeit (Bonität) in einem Rating durch die Bank bewertet!

