

IHRE ENTSCHEIDUNG

Unsere Vorgehensweise

Gemäß Ihrer Zielstellung analysieren wir für Sie

- den Unternehmenswert
- die Potenziale der Organisation
- die Wertschöpfung
- die finanzielle Situation
- die Unternehmensrisiken
- die Kommunikation nach innen und außen
- ...

Wir bieten Ihnen in vertraulichen Gesprächen unsere Beratung zu allen unternehmensbezogenen Themen.

Ihre Vorteile

- Frühzeitige Planung und konstruktive Regelungen sorgen für klare Verhältnisse.
- Nachfolger werden zielgerichtet auf die neue Aufgabe vorbereitet.
- Lösungsoptionen und Alternativszenarien
- pragmatische und ergebnisorientierte Unterstützung
- fundiertes Know-how, langjährige Erfahrung, exzellentes Netzwerk

Unsere Leistungen sind mit öffentlichen Mitteln förderfähig und damit auch für kleine Unternehmen bezahlbar!

Im Team besser beraten

Dr. Sabine Muschiol



- freiberufliche Unternehmensberaterin seit 2003
- Wirtschaftswissenschaftlerin
- mein Motto:
„Chancen nutzen - Risiken vermeiden - Ziele erreichen“

Peter Sagert



- freiberuflicher Unternehmensberater seit 2005
- Bonitätsanalyst / Rating-Advisor IHK
- mein Motto:
"lieber mittendrin statt nur dabei"

Unterstützung für kleine und mittlere Unternehmen

- Finanzen und Finanzierung
- Liquidität und Cash-Flow
- Ertrag und Unternehmenswert
- Risikomanagement

Zertifiziert nach DIN EN ISO 9001:2008,
denn Qualität und Kundenzufriedenheit sind uns besonders wichtig!

Dr. Sabine Muschiol

Am Friedrichshain 22
10407 Berlin

Telefon 030 - 325 994 84
Mobil 0162 - 790 46 48

info@muschiol-consulting.de
www.muschiol-consulting.de

Peter Sagert

Köpenicker Str. 168
12683 Berlin - Biesdorf

Telefon 030 - 992 839 24
Mobil 0151 - 147 808 41

kontakt@unternehmerservice24.de
www.unternehmerservice24.de

UNTERNEHMENSNACHFOLGE



Kaufen

Verkaufen

Notlösungen

Dr. Sabine Muschiol Consulting

und

Peter Sagert
Unternehmensberatung

KAUFEN

Das sollten Sie vor Ihrer Entscheidung unbedingt prüfen ...

UnternehmensCheck

- Unternehmensstrategie
- Werthaltigkeitsanalyse
- Ertragspotenziale
- Qualifizierung der Mitarbeiter
- Qualität der Leistungserbringung
- Innovationsfähigkeit
- Risikomanagement

Kaufpreis

- freier Cash-Flow
- Kaufpreisermittlung / Unternehmensbewertung
- Teilkauf oder Komplettkauf
- Forderungen und Verbindlichkeiten

Finanzierung

- Bonitätsrating
- Jahresabschlüsse testiert
- Kaufpreisfinanzierung
- Finanzierungskonzept
- Fördermittel
- Bankverhandlungen

Rechtsform

- Rechtsformwechsel
- Verträge
- Regelungsinhalte

Verhandlungsstrategie und Verhandlungsführung

... oder durch uns prüfen lassen!



VERKAUFEN



Eigentlich brauchen Sie uns nicht!

Sie brauchen Ihren **Steuerberater**, der Ihnen bei der steuerlichen Optimierung des Verkaufs hilft, und einen guten **Rechtsanwalt**, der mit Ihnen die notwendigen Verträge erstellt.

Aber: Wer steigert zielgerichtet den Wert Ihres Unternehmens?

Stellen Sie sich auf die Fragen und Argumente aus Käufersicht ein und bereiten Sie sich gut darauf vor!

NOTLÖSUNGEN

Sie haben keinen Nachfolger?

Sie wollen oder müssen sich kurzfristig aus dem Unternehmen zurückziehen?

Variante 1: Die Übergangslösung

- ◉ Wir übernehmen kurzfristig für Sie die weitere Geschäftsführung.
- ◉ Wir steigern zielgerichtet den Unternehmenswert.
- ◉ Wir suchen einen passenden Käufer oder entwickeln einen Nachfolger.
- ◉ Wir kümmern uns um die Finanzierung des Kaufpreises.

Bis zum Verkauf bleiben Sie Eigentümer. So sichern Sie Ihr Vermögen!

Variante 2: Teilen und Verkaufen

- ◉ Wir verkaufen in Ihrem Auftrag die werthaltigen Teile Ihres Unternehmens. So sichern Sie wenigstens einen Teil Ihres Vermögens!

Variante 3: Betriebsaufgabe

- ◉ Sie verzichten damit auf Ihr Vermögen!

Bevor Sie sich entscheiden, lassen Sie uns miteinander reden! Das kostet Sie nur ein wenig Zeit!