

IHR NUTZEN

Finanzdienstleister

die für ihre Kunden Kredite zur gewerblichen Finanzierung vermitteln, sind erfolgreicher, wenn sie wissen, wie die Bank die Kreditwürdigkeit bewertet und mit welchen Maßnahmen die Bewertung verbessert werden kann.

Betriebswirtschaftliche Berater

finden neue Beratungs- und Lösungsansätze, weil alle Bereiche des Unternehmens systematisch und zielgerichtet nach Stärken und Schwächen analysiert werden und sich geplante Veränderungen in ihren Auswirkungen simulieren lassen.

Mitarbeiter in Steuerkanzleien

werden von Unternehmern oft gefragt, wie sich ein vorliegendes Ratingergebnis verbessern lässt. Mit der Ratingberatung lassen sich vorhandene Mandate erweitern und zusätzliche Umsätze bei minimalem Mehraufwand erzielen.

Erfolgreicher Finanzieren



IHRE VORTEILE

- Alles Wesentliche kompakt in 6 Tagen, das spart Zeit
- Schnelle und effektive Tools zur Verbesserung der Unternehmenssituation
- Praxisorientierte und vielfach bewährte Vorgehensweise
- Strategien zur Umsatzsteigerung bei Beratern
- Anerkannter IHK-Abschluss

Anmeldung und weitere Infos unter

www.unternehmerservice24.de/Seminare/

In Kooperation



Peter Sagert
 Unternehmensberatung

Köpenicker Str. 168
 12683 Berlin-Biesdorf

Telefon : 030 – 992 839 24
 Telefax: 030 – 992 839 25
 Mobil: 0151 – 147 808 41
 E-Mail: kontakt @unternehmerservice24.de

Zertifiziert nach DIN EN ISO 9001:2008,
 denn Qualität und Kundenzufriedenheit sind uns besonders wichtig!



Kompaktseminar Rating-Advisor IHK

Peter Sagert
 Unternehmensberatung

Wir verbinden Rating-Beratung mit

Unsere Kernkompetenzen

sind die zielgerichtete Verbesserung der Kreditwürdigkeit und die damit verbundene Zukunftssicherung der Unternehmen.

Diese geben wir gern an Sie weiter!



Ihre Chance auf mehr Erfolg

Ratingberatung ist die umfassendste Form der Unternehmensberatung, weil alle Bereiche eines Unternehmens auf den Prüfstand kommen.

Daraus ergeben sich vielfältige Beratungsansätze!

Banken verstehen, erfolgreicher finanzieren

Es ist wie beim Monopoly: wer die Spielregeln kennt, hat bessere Chancen zu gewinnen.

Hier erfahren Sie, was Banken wollen!



Unternehmenserfolg!

Die Fakten

Jedes Unternehmen wird als Bankkunde regelmäßig einem Bonitätsrating unterzogen, dessen Ergebnis entscheidet über Kreditvergabe und/oder Kreditverlängerung sowie über die Kreditkonditionen.

Schlechte Bonität bedeutet geringe Chancen auf Kredit bzw. schlechte Kreditkonditionen für das Unternehmen.

Fehlendes Fremdkapital bzw. teure Kredite belasten die Unternehmenssituation und verhindern Wachstum.

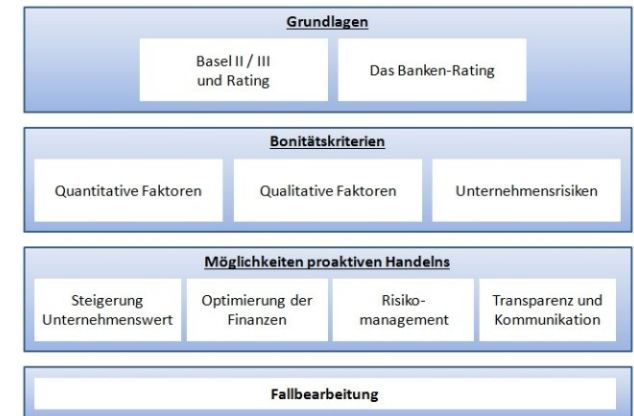
Lösungen schaffen, Ursachen verändern

Lernen Sie eine systematische und gut strukturierte Vorgehensweise kennen, mit der Sie gewerbliche Finanzierungen erfolgreicher bei Banken platzieren, zusätzliche Beratungsansätze in Unternehmen finden und die Unternehmenssituation nachhaltig verbessern.

Das Ausbildungskonzept

Der modulare Aufbau

beinhaltet die wesentlichen Elemente der von den Banken derzeit praktizierten Ratings auf der Grundlage von Basel II und III.



Veränderungspotenziale erkennen

Nicht das Rating steht im Mittelpunkt, vielmehr geht es um die nachhaltige Verbesserung der Unternehmenssituation durch zielgerichtetes proaktives Handeln.

Erkannte Stärken und Schwächen

werden den fünf möglichen Handlungsfeldern zugeordnet. Zu jedem Handlungsfeld gibt es ganz konkrete Maßnahmen zur Verbesserung der Situation. Es werden die Maßnahmen ausgewählt, die am Besten der Unternehmensstrategie dienen und zu einer nachhaltigen Verbesserung der Unternehmenssituation führen.

Der Erfolg

der geplanten Maßnahmen kann vor der Realisierung simuliert werden, das vermindert das Risiko von Fehlentscheidungen.